

> FINANCIACIÓN

Tú también puedes ser inversor

Lánzame ha traído a España el 'pledge fund', que permite a particulares coinvertir en pymes y 'start up' cuidadosamente seleccionadas junto a los socios del fondo. La diversificación, la clave para el éxito. Por **Andrea Pelayo**

LA APUESTA TECNOLOGÍA FINANCIERA Y 'E-HEALTH'

En el sector 'fintech', Lánzame no sólo ha puesto la vista en Kantox sino que también ha invertido en Novicap, un 'marketplace' que ofrece financiación a pymes mediante el descuento de facturas directamente a través de un 'pool' de inversores profesionales. Otro de sus éxitos es la inversión en Arboribus, la primera plataforma de 'crowdlending' para pymes, que acaba de alcanzar el millón de euros en préstamos concedidos a 31 empresas, con cantidades desde 7.000 hasta 70.000 euros y con plazos de amortización entre 6 y 36 meses. «Las finanzas son un sector tradicional con un fuerte componente tecnológico ahora y queremos ayudar a desintermediarlo», desvela el presidente del fondo, Ferran Martínez, quien también cree que el sector de la salud digital presenta un futuro prometedor para invertir.



Ferran Martínez y Antoni Castellort, en momentos previos a la entrevista en Barcelona. / ANTONIO MORENO

El riesgo puede pesar demasiado a la hora de hacer una inversión, especialmente si eres un particular y no cuentas con especiales conocimientos del sector en el que quieres entrar. Sin embargo, parece más sencillo hacerlo si alguien te acompaña en el proceso y decide, de hecho, coinvertir contigo. Es lo que propone Lánzame, capitaneada por el ex baloncestista Ferran Martínez y por varios socios fundadores -Antoni Castellort y Ferran Burriel. Se trata del primer *pledge fund* (capital comprometido) de origen español y acerca a nuestro país un modelo de inversión popular en Estados Unidos desde los 90.

«Somos gestores e inversores», destaca Antoni Castellort. Una idea que apoya su compañero Martínez: «No sólo todos nos hemos puesto de acuerdo en qué empresas presentar a los inversores sino que también nosotros invertimos, de modo que da mucha seguridad». El ahora *chairman* de Lánzame, muy implicado desde hace años en el sector financiero, es el fichaje del año del fondo, atraído por un modelo «con futuro» que podía ayudar a que «proyectos de gente con talento tiraran adelante», en sus propias palabras.

Lánzame busca las empresas que quieren financiación, las filtra y realiza un primer informe. Después, su comité de inversores se reúne y selecciona las dos o tres con mayor potencial, que tras un último análisis con gente del sector, son las que presentarán a los posibles inversores -265 en cartera actualmente- en una reunión. El mes pasado, el fondo recibió 87 propuestas de inversión. «Cuantas más analizas me-

jores son las que te quedas al final», dice Castellort, quien adelanta que están pensando en una nueva entrada que se producirá a inicios de 2015. «Se está negociando ahora pero si no estamos de acuerdo todos, no lo haremos». Y es que el fondo es el primer prescriptor de la inversión, por lo que no se imponen rigidez en el número de empresas pero sí en su calidad.

Al final, como admiten los impulsores del proyecto, se trata de inversiones de alto riesgo. «No engañamos a nadie: no hay liquidez inmediata», explica Ferran Martínez sobre inversiones con una maduración en cuatro o cinco años. El proceso de inversión por parte de un *business angel* o

un particular es sencillo: tras una alta en la web, donde hay que dejar nombre, número de teléfono y correo electrónico, el equipo te llama para explicar cómo funciona y te preguntan cuánto tienes para invertir. Aunque pueden ser cifras menores, la media de inversión en Lánzame es de 2.000 euros por proyecto y con una apuesta clara por la diversificación, con un total de 10.000 euros (financiación en cinco empresas) como tendencia predominante. «Pero esto no es un *sprint*, nosotros te vamos presentando proyectos y no tienes obligación de entrar ya así que puedes tardar años en invertir esa cifra», destaca Martínez.

Sin hacer demasiado ruido, el *pledge fund* con sede en Barcelona ha entrado ya en nueve pymes y *start up*, seis de ellas este año. De sus primeros pasos recuerdan con cariño el éxito, del que ahora ya se recogen los frutos, invirtiendo en la empresa de intercambio de divisas sin intermediación bancaria, Kantox. «Cuando entramos eran sólo dos jóvenes que empezaban pero fue un acierto». De hecho, con esta empresa hicieron un mercado secundario y, de los 27 inversores iniciales, sólo dos salieron. Lánzame es uno de los actores que permitió que Kantox ampliara capital este año por 6,5 millones de euros. Una de sus últimas inversiones, Green Momit, es la que ha conseguido atraer más financiación del fondo hasta ahora: 153.000 euros. Además, algunos de sus inversores se han hecho con su primer producto: un termostato inteligente que se conecta a internet mediante wifi y que puede aprender de nuestra rutina diaria y autoprogramarse para ahorrar energía.

EN ACCIÓN CONGRESOS

Smart City World Expo

El evento más internacional de ciudades inteligentes dejó muchas ideas de fondo sobre política y diplomacia. Por **A. P.**

► Un mundo de ciudades-estado.

Bienvenidos al mundo de los archipiélagos urbanos, de las islas de potentes ciudades interconectadas que llevan el peso de la economía global. Nos abrió la mirada a este universo Parag Khanna, analista geopolítico internacional y estrella de las conferencias

de la Smart City World Expo de Fira Gran Via. Según Khanna, «nos vamos a reconocer más en las ciudades de las que procedemos que en los países». Estamos ante una nueva era de las ciudades-estado (como Silicon Valley, Boston, Londres, Estambul, Bombay o Chengdú) que no se conforman con ser secundarias ni parte de otros: son importantes por sí mismas. Y como hablar de ciudades inteligentes es hablar de mucho más que de tecnología, Khanna anunció la existencia de una nueva diplomacia (*diplomaciudad*). «Puede ser más útil venir a estos eventos que asistir a las reuniones de la ONU», sostiene Khanna.

► Un CTO para la ciudad. En un mundo de ciudades-estado como las que describió Khanna, no es de extrañar que se le confiera al alcalde un poder creciente. De hecho, de su oficina debe emanar un nuevo rol, el de los directores generales de

tecnología (CTO) como los que existen en las empresas más punteras. El congreso contó con la presencia de una de las primeras en ocupar este cargo para la Administración. Se trata de Minerva Tantoco, CTO de Nueva York, que debe desarrollar un plan tecnológico global y común y para diseñar una hoja de ruta



ANTONIO MORENO

transversal a todos los departamentos que los ayude a conseguir los objetivos. «La estrategia tecnológica requiere que todo el mundo vaya a la par», apuntó Tantoco.

► Construir 'para el cero'. En 2050, 9.000 millones de personas habitarán la Tierra, de los cuales el 70% lo hará en ciudades y reclamarán al menos el doble de energía de la demandada en la actualidad. Los expertos apuntan que el 50% de los edificios donde habitaremos en 30 años aún no se han construido. No nos libraremos de un *boom* urbanístico sin precedentes, considera el *futurista planetario* Alex Steffen, quien espera que diseñemos *para el cero* -en referencia a las cero emisiones- gracias a edificios mejor aislados y orientados y autosuficientes así como decidamos abandonar el coche porque lo que necesitamos esté cerca: «El viaje más sostenible será el que no hagamos».